

**F B A納品時の配送料無料開始！！
でも、納品先指定を解除しないと
配送料は無料に出来ない・・・**

**いえいえ、実は配送料を無料にしながら
納品先を固定する方法は実はあるんです！**

正に一石二鳥の必殺技

**A m a z o nの自動振り分け
配送に悩んでいる人必見です！**

ウエハース





はじめに

【推奨環境】

このレポート上に書かれている URL はクリックできます。できない場合は最新の AdobeReader をダウンロードしてください。(無料)

<http://get.adobe.com/jp/reader/>

【著作権について】

このレポートは著作権法で保護されている著作物です。

下記の点にご注意戴きご利用下さい。

このレポートの著作権はウェハースに属します。

著作権者の許可なく、このレポートの全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。

このレポートの開封をもって下記の事項に同意したものとみなします。

このレポートは秘匿性が高いものであるため、著作権者の許可なく、この商材の全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。

著作権等違反の行為を行った時、その他不法行為に該当する行為を行った時は、関係法規に基づき損害賠償請求を行う等、民事・刑事を問わず法的手段による解決を行う場合があります。

このレポートに書かれた情報は、作成時点での著者の見解等です。著者は事前許可を得ずに誤りの訂正、情報の最新化、見解の変更等を行う権利を有します。

このレポートの作成には万全を期しておりますが、万一誤り、不正確な情報等がありましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

このレポートを利用することにより生じたいかなる結果につきましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。





もくじ

はじめに	1
もくじ	3
FBA 納品時の配送料無料キャンペーン	5
対象の出品者は？	7
適用条件	11
考察	13
現在 FBA の納品先指定オプションを	17
パートナーキャリアご利用上の	19
FBA マルチチャネルの恩恵が	22
無地化による固定も解除になるのか？	24
終わりに	29





**みなさんこんにちは
ウエハースと申します。
この度は私の無料レポートを
ダウンロードして頂き誠に
感謝・感謝です。**

北海道という北の大地で電腦せどりと
情報発信をしています。

家庭内の事情により急に副業で稼がなくては
なくなり、電腦せどりを学び始めました。

2014年2月に電腦せどりを開始し

3ヶ月目で月収10万円を突破しました。

その後、情報発信にも挑戦していき

2016年6月に1000万円を達成しました。

※詳しいプロフィールは[こちら](#)からどうぞ





FBA 納品時の配送料無料キャンペーン

開始しています

すでにご存知だと思いますが、
2017 年 2 月 1 日から Amazon が、
物凄いサービスを開始していますよね。

FBA 納品時の配送料無料キャンペーン

FBAに関するキャンペーンのご案内

FBAでは下記2つのキャンペーンを同時に実施いたします。適用条件を満たせば自動的にキャンペーンが適用されるため、事前のエントリーなどは不要です。また、2つのキャンペーンは併用可能です。この機会にFBAのご利用開始または商品数の拡大などをご検討いただき、ビジネスの成長にご活用ください。

FBA納品時の配送料無料キャンペーン

【実施期間: 2017年2月1日(水)～12月31日(日)】

FBA/パートナーキャリアをご利用いただくと、FBAの在庫をFC(フルフィルメントセンター、Amazonの物流倉庫)に納品するための配送料が、キャンペーン期間中無料になります。

[適用条件などの詳細はこちら>](#)

※このキャンペーンの適用条件の1つは、FBAの納品先指定オプションをご利用中ではないことです。貴社はこのオプションを現在ご利用中ではありません(2017年1月24日現在)。

FBA利用で販売手数料割引キャンペーン

【実施期間: 2017年2月1日(水)～12月31日(日)】

FBAで販売される食品&飲料、お酒、ドラッグストア、ビューティー、ペット用品、ベビー&マタニティ用品などの消費財関連カテゴリの商品は、キャンペーン期間中の販売手数料率が自動的に7.5%に割引されます。

[適用条件などの詳細はこちら>](#)





FBA 納品時の配送料を無料にするという、
とんでもないキャンペーンを始めましたよね。

配送無料期間について

キャンペーン対象期間は、
2017 年 2 月 1 日(水) ~2017 年 12 月 31 日 (日)
つまり、今年は配送料が無料になるということです。

もちろん、しっかりルールもあるようです。
23:59 までの期間に作成され、かつ Amazon の物流倉庫で
あるフルフィルメントセンター(FC)へ、
発送された納品プランが対象ということのようです。

つまりは、
この期限外だと配送料は無料にならないので、
注意してくださいということです。





対象の出品者は？

配送料が無料になる対象の出品者ですが、
大口・小口出品サービスにかかわらず、
FBA をご利用のすべての出品者が利用できます。
これはいいですね。

配送料は指定された地域での料金は、
必ず必要になりますよね。

これが無くなるということは、
その分利益にすることが可能です。
特に、離島扱いになっている地域では、
このサービスは非常に効果が高いです。

僕は北海道に住んでいるので、
各 FC 倉庫への配送料金は他の地域の方より高めです。





そして、各FC倉庫の地域は以下の画像を確認してください。

クリックすると巨大化します

名称	コード	住所
Amazon 川越FC	NRT5	〒350-1182 埼玉県川越市南台1-10-15 Amazon.co.jp NRT5 FBA 入庫係
Amazon 川島FC	HND3	〒350-0195 埼玉県比企郡川島町かわじま2-1-1 2F Amazon.co.jp HND3 FBA 入庫係
Amazon 堺FC	KIX1	〒590-8589 大阪府堺市堺区築港八幡町138-7 Amazon.co.jp KIX1 FBA 入庫係
Amazon 大東FC	KIX2	〒574-8531 大阪府大東市緑が丘2-1-1 Amazon.co.jp KIX2 FBA 入庫係
Amazon 鳥栖FC	HSG1	〒841-8505 佐賀県鳥栖市弥生が丘3-1-3 Amazon.co.jp HSG1 FBA 入庫係
Amazon 小田原FC	FSZ1	〒250-8560 神奈川県小田原市扇町4-5-1 Amazon.co.jp FSZ1 FBA 入庫係
Amazon 市川FC	NRT1	〒272-0193 千葉県市川市塩浜2-13-1 Amazon.co.jp NRT1 FBA 入庫係
Amazon 八千代FC	NRT2	〒276-8525 千葉県八千代市上高野2036 Amazon.co.jp NRT2 FBA 入庫係
Amazon 多治見FC	NGO2	〒507-8585 岐阜県多治見市旭ヶ丘10-6 Amazon.co.jp NGO2 FBA 入庫係

そこで僕が住んでいる北海道から、一番遠い多治見を参考に
サンプルで、納品準備をしてみました。





クリックすると巨大化します。

在庫を納品/補充 [詳細はこちら](#)
FBA (17/01/31 13:40) - 1 納品プランを変更

数量を入力 商品の準備 商品ラベルを貼付 納品を表示 発送準備 納品内容の確認

発送元 北米 住所を変更	納品先 Amazon.co.jp NG02 FBA入庫 住所: 10-6 多分見市 岐阜県 507-8585 JP (NG02)	商品 1 SKU 1 点	納品の手続き 納品準備中 作成日: 2017/01/31 更新日: 2017/01/31
--------------------	--	--------------------	---

表示を拡大

1. 納品する商品を確認

商品の数量を変更、商品情報を変更する場合は商品の確認と修正を完了します。別の商品を追加する場合は、納品コード、または詳細に納品を作成してください。 [詳細はこちら](#)

SKUリテラシーガイド

2. 配送

配送方法 配送業者

☒ 標準配送 ☒ FBAパートナーキャリア (日本郵便)
提携の倉庫に発送します Amazon提携配送業者 (日本郵便) が提供する特約運賃 (料金) でのFBA納品配送サービス。 [詳細はこちら](#)

☐ 他の配送業者:

3. 輸送箱 (複数箱の場合、内容と一致する箱番号 [末尾001,002,...] のラベルを箱ごとに貼付)

輸送箱内の商品情報を提供する新しいツール
輸送箱内の商品情報を提供し、たばこに。商品をお効率よく正確に受渡ることができます。納品ごとに輸送箱内の商品情報を提供し、たばこをお効率よく正確に受渡ることができます。輸送箱の重量、寸法についてパートナーキャリア利用時のみ入力が必要となります。 [詳細はこちら](#)

どのように報告されますか?

商品	納品数	輸送箱の重量 (kg)	輸送箱の寸法 (cm)
<input type="checkbox"/> ASIN/FNSKUを表示	1	10	61 x 43 x 44

入力値の確認ができました。 [確認する](#)

皆様のご意見やご感想をお聞かせください

4. 配送料

配送業者
NIFFON MAIL

輸送箱の数	配送重量	配送料の見積り
1	10 kg	¥1,531

☐ FBAパートナーキャリアの利用規約に同意します。また、日本郵便のゆうパック特約を一旦、理解の上、同意します。日本郵便のゆうパック特約は、すべてのゆうパックの配送に適用され、FBA納品とは異なる日本郵便のサービス、その利用は、ゆうパックの配送中の紛失、破損、輸送遅延は、日本郵便に申し立ててください。

5. 配送ラベル (納品先FNCの間違いが多発・配送ラベルの納品先FNCを確認してください)

配送詳細ですが、160 サイズ・重量 10 キロ・数量 1 個で
計算してみました。





FBA パートナーキャリアを使用した所、1531 円の配送料がかかることがわかりました。

つまり、
北海道から多治見に今まで送っていた場合の料金が、
すべて利益に上乗せ出来るということです。

これはかなり大きいですね。

僕も納品するときに出来るだけ配送料がかからないように、
上手く箱詰めしてサイズダウンしたり工夫して詰めていま
した。

配送料は固定でかかるコストなので、
これが無料になるというのは非常に嬉しいサービスです。





ただし、配送無料キャンペーンで FBA パートナーキャリアを使用するには、幾つかのルールを守らなければなりません。

適用条件

配送無料キャンペーンを利用するには、
下記①～③すべての条件を満たす必要があります。

- ① FBA パートナーキャリアを利用して納品されること。

FBA パートナーキャリアとは、Amazon の物流倉庫である、フルフィルメントセンター(FC)への FBA 納品に際して、日本郵便のゆうパックを特別割引料金でご利用いただけるサービスです。

セラーセントラル上で、利用手続きや配送伝票の出力を行うことができます。

詳しくは[こちら](#)をご確認ください。





②一度の納品につき、小型・標準サイズの商品は10点以上、

大型サイズの商品は1点以上納品いただくこと。

キャンペーンは自動的に全出品者様に適用されるため、

キャンペーンの期間中はこのルールを守って、

FBA パートナーキャリアをご利用ください。

このルールを守っていただけない場合、

FBA パートナーキャリアの利用を、

停止させていただくことがありますのでご注意ください。

③ FBA の納品先指定オプションをご利用中ではないこと。

納品先指定オプションについては[こちら](#)ご確認ください。





考察

まず①ですが、

これは現在パートナーキャリアを使用している人であれば
全く問題がないですね。

これからこのキャンペーンを利用しようと、
考えているのであれば、利用手続きを行う必要があります。

②ですが 1 度の納品につき小型・大型サイズの商品は 10 点
以上を納品するですが、
(大型サイズの商品は 1 点以上納品)

配送料が無料になるのであれば、
配送料分を利益に出来るので、その分仕入れ量を増やすこと
が十分可能なので、10 点どころの騒ぎではないですよ。





これも余裕でクリア出来そうです。

しかも、

小田原に 12 品、多治見に 8 品と振り分けられても
両方とも無料で納品できるようです。

なので 1 つの納品プランで 10 点以上であれば、
その内訳で、納品先が異なっても送料は無料とのこと。
これめっちゃ使えますね。

③これがちょっと厄介です。

現在の FC への納品はご自身で固定で納品先を指定している
方が非常に多いです。

これは、冒頭の納品先を見て頂くとわかりますが、
北海道から多治見では、配送料も、商品が納品されるまでの
時間も多くかかってしまいます。





小田原（神奈川県）と比べると1日～2日ほど、
余計に納品受領させるまでに時間がかかります。

仕入れた商品を1日でも早くキャッシュに変えたいと
思うのは誰でも同じなので、このようにAmazonに、
納品先を決められてしまうのは、非常に都合が悪いわけです。

なので、

多くの人は納品先を固定して、その分納品先固定料金が、
かかっても、あえて納品先を指定にしていたわけです。

ですが、

**この配送料無料サービスを利用したいなら、
納品先の固定を解除しなくてははいけません。**





つまりは、

納品先は Amazon 側が自動で決めるので、

僕らはどうすることも出来ず、

ただ Amazon が決めた倉庫に、

配送されるのを待っているだけということになります。

※納品先指定解除しても、チョコレートは自動的に、

市川に納品先に指定されます。

ここは非常に考える部分でもありますね。

僕のように離島扱いの地域では送料が無料になるなら、

まだいいのですが、東京にお住まいの場合は配送スピードが、

他の地域より早く納品出来るのがメリットでもありますか

らね。

自動振り分けにされてしまうと、

その旨味が消えてしまうというわけです。





現在 FBA の納品先指定オプションを 利用されている出品者の対応は？

2017 年 2 月 17 日(金)までに納品先指定オプションの解除
手続きを行っていただくと、

今回のキャンペーンをご利用いただけます。

2017 年 2 月 1 日～2 月 17 日までは移行期間とし、FBA の
納品先指定オプションをご利用中であっても
パートナーキャリアを利用することができ、条件を満たす場
合には送料無料の対象となります。

※Amazon 記事引用

「納品先の解除をしてくれる場合には、
パートナーキャリアを利用できます」と書いてあるのが見え
ることから、納品先を指定している倉庫への、
負担を減らす考えなのではと思ってしまいます。





そして、
2つ目をしっかり見てほしいのですが、
配送料無料で使用できる、
FBA パートナーキャリアの移行期間があるようです。

納品先指定オプションの解除手続きをしていなくても、
移行期間中はパートナーキャリアを条件付きで
使えるのであれば、一度パートナーキャリアを、
使用してみてから、納品先指定オプションの、
解除手続きをするか考えてもいいかもしれません。





パートナーキャリアご利用上の 主な注意点

色々なルールがあるのですが、
一番気になる注意点を見つけました。

クリックすると巨大化します

[パートナーキャリアご利用上の主な注意点]

- ・ FBAパートナーキャリアサービスについてのお問い合わせは、[テクニカルサポート](#)にご連絡ください（日本郵便では本サービスについてのお問い合わせについて回答していません）
- ・ [集荷サービス](#)はございません。最寄りの郵便局に出品者様にてお持ちください。
- ・ 1度の納品プランにつき納品できる箱数は5箱までです。上限を守ってお使いください。
- ・ そのほかパートナーキャリアについての詳細は[こちら](#)でご確認ください

「集荷サービスはありません」

え？マジで？って思いました。





FBA パートナーキャリアでも今までは、
集荷を依頼したら来てくれました。

今後、

無料配送になった途端に集荷に来てくれなくなるのか？

もの凄く気になってしまったので、テクニカルサポートに
詳しい詳細を聞きました。

Amazonテクニカルサポートにお問い合わせいただき、ありがとうございます。
先程お電話をかけさせて頂きましたが、お電話が繋がらなかった為、メールにてご連絡いたしました。

お問い合わせいただきました、FBA納品時の配送料無料キャンペーンについてご案内いたします。

Amazonとしましては、今回のキャンペーンの利用有無に関わらず、FBAパートナーキャリアは集荷には対応していないため、持ち込みを行っていただくようお願いさせていただいております。

今までは集荷に来てくれたとのことですが、その点につきましては最寄の郵便局の判断にて特別にお受けしていたかと存じますが、大変恐縮ながら、詳細につきましてはAmazonではお答えが出来かねますことをご容赦いただきたく存じます。

また、上記理由により、Amazonから「郵便局にご確認ください」とも申し上げることも出来ないことをご理解いただきたく存じます。

ご要望にお応えできる回答で無く大変心苦しく存じますが、何卒ご容赦いただきますようお願い申し上げます。

ご案内は以上となりますが、その他ご不明な点がありましたら、お気軽にお問い合わせください。
今後とも、Amazon.co.jpをよろしくお願いいたします。

こういう内容のメール返信をもらいました。





「今までは最寄の郵便局の判断にて、
特別にお受けしていたのかと存じますが」

このようなメールが返ってきたのですが、
この辺に関しては Amazon はノータッチだから、
郵便局とやり取りしてくれって事でしょう。

僕はこの内容を知った後に FBA パートナーキャリアを
利用して集荷に来てもらったのですが、郵便局では徹底周知
されていないようですので、集荷に来てもらえる地域はガン
ガン利用した方が得です。





本題に入るまでが長かったと思いますが、
ここから無料配送でも固定で送れる秘密に入っていきたい
と思います。

FBA マルチチャネルの恩恵が 送料無料で固定化させる

Amazon で販売をしているなら、すでにご存知だと思いますが、マルチチャネルには無地ダンボールでの出荷をすることが出来ます。

マルチチャネルって何？ という場合には
[こちら](#)を御覧ください。





このマルチチャネルの無地化による恩恵を使うことで、
納品先の固定をすることが出来ます。

無地ダンボール申請をすることで、
自動的に FBA 納品先倉庫が下記の倉庫に固定されます。

小田原 FC (神奈川 FSZ1)

川島 FC (埼玉 HND3)

大東 FC (大阪 KIX2)

川越 FC (埼玉 NRT5)

そして、

冒頭でお話した、FBA 納品時に配送料が
無料になるキャンペーンを開始中ですよね





冒頭でお伝えしたキャンペーンですが、
配送料を無料にするには、納品先の指定解除をしなくては
いけません。

ということは？

結局、無地化にして納品先を固定しても
意味ないのでは？と、思ってしまいますよね？

無地化による固定も解除になるのか？

という事で、この件について僕は Amazon
テクニカルサポートに連絡してみました。

クリックすると巨大化します

ご担当者様

Amazonテクニカルサポートよりご連絡いたします。

お問い合わせいただきました、「FBA納品時の送料無料キャンペーン」についてご案内いたします。

今回のキャンペーン要件にございます「納品先指定」と「無地ダンボール利用による固定」は別の扱いとなります。
あくまでも今回の要件に「無地ダンボール利用による固定」は含まれませんため、キャンペーン期間中に納品先の固定を行わない限りはキャンペーンの対象となりますので安心くださいませ。
もちろん、キャンペーンのご利用のために「無地ダンボール利用による固定」を解除していただく必要はございません。また、特にキャンペーンの申請なども不要となります。





つまり、
無地化をすることで納品の指定が無くても、
ずっと固定で無料配送されるということです。

冒頭の記事で配送料を無料にするには、
納品先の指定解除しなくてはいけないから、
ちょっとガッカリしていましたが、

無地化申請をすることによって納品先は固定でき、
さらに配送料も無料に出来るわけです。

ただ、
ここで 1 つ疑問が残りますよね？
今から無地化申請しても送料無料になるのか？
納品先は上記の 4 箇所になるのか？





具体的な内容がわからないと無地化申請する意味が、
あるのかないのかわからないので、
テクニカルサポートに聞いてみました。

クリックすると巨大化します

ご担当者様

Amazonテクニカルサポートよりご連絡いたします。

お問い合わせいただきました、「FBA納品時の送料無料キャンペーン」についてご案内いたします。

今回のキャンペーン要件にございます「納品先指定」と「無地ダンボール利用による固定」は別の扱いとなります。
あくまでも今回の要件に「無地ダンボール利用による固定」は含まれませんため、キャンペーン期間中に納品先の固定を行わない限りはキャンペーンの対象となりますのでご安心くださいませ。
もちろん、キャンペーンのご利用のために「無地ダンボール利用による固定」を解除していただく必要はございません。また、特にキャンペーンの申請なども不要となります。

という事で上記の内容の通り、
今から無地化申請をしても送料無料で納品できますし、
無地化による納品先の固定も無事というわけですね。





2 の回答は、
納品先を指定している内容についての回答ですね。

無地化は納品先の指定というシステムではないです。
あくまでも、無地化申請した場合は納品先が、

小田原 FC（神奈川 FSZ1）

川島 FC（埼玉 HND3）

大東 FC（大阪 KIX2）

川越 FC（埼玉 NRT5）

になるよという事ですから。

僕も北海道から FBA パートナーキャリアを、
納品先指定解除して、尚且つ、無地化申請をしていますが、
現在、全て小田原 FC に納品されています。





ただ、

無地化の対応 FC は拡充する可能性がある
Amazon から以前メールが来ていたことから
今後拡充する可能性もあります。

ですが、

現時点では、納品先を固定して、
送料無料で納品することが出来るので、
上記の 4 つの納品先から、近くに住いの場合には、
非常にお得かと思われます。

今後 Amazon の対応次第では、
この方法も変更されるかもしれませんので、
随時 Amazon からの情報はしっかりキャッチしておくこと
をオススメいたします。





終わりに

いかがだったでしょうか？

今回の Amazon の対応は日頃から

出品者には厳しい Amazon にしては、

神対応とも言えるサービスですね。

更に、

Amazon ではこの納品時の配送料無料の他にも、

FBA 利用で販売手数料割引キャンペーンを開始しています

よね。

食品や消費財関連カテゴリーの商品の販売手数料率が

7.5%になります。このサービスも見逃せません。





20%ほどの販売手数料がかかったカテゴリーも

7. 5%に変更になることで、

今まで利益が出せなかった商品が

利益を出せる商品に変わります。

このチャンスを活かすことで大きく利益を、

上乗せさせることが出来ますよね。

ということで、

僕のメルマガ登録特典には今すぐ稼げる商品を期間限定で

無料プレゼントさせて頂いていますのでこの機会に

メルマガ登録頂いて、利益をGETしてください。





『電腦せどり超実践講座』



本当に5万円でもいいから稼ぎたいと深くお悩みのあなたへ
ブラック企業に勤めながらたった**3ヶ月**で
月収10万円を稼ぐ具体的なステップと
表では絶対に明かさない電腦せどりの裏側を大暴露
スキマ時間で稼ぐ仕組みを構築し自宅で
『利益を確定させる』極意を1から伝授。
どんな教材よりもわかりやすい**指導**が**無料**で
14日間受けられる、**超実践講座とは？**

14日間に渡り**動画・音声・メール**で電腦せどりの
基本的なりサーチ方法や仕入れ判断強化などが学べます。

期間限定でプレゼントもご用意していますので、
お気軽にご参加ください。





【ウエハース通信】 电脑せどりを軸に 100 万円稼ぐ秘訣を配信中

<https://infobachiko.com/p/r/XDZrEFqv>

【电脑せどり超実践講座】 初心者でもわかりやすく無料で公開中

<http://ueha-su.com/>

※ウエハースへの無料メール相談※

不明点や悩み、感想など何かあればいつでもご質問ください。

<https://infobachiko.com/p/r/nkeUA8DZ>

电脑せどり副業 90 日資金 2 万円で月収 10 万円を稼ぐ秘訣

サブブログ：<http://uehabachiko.xsrv.jp/>

电脑せどりを軸に 100 万円稼いで自由を手に入れた僕の物語

メインブログ：<http://infoueha-su01.com/>

